

ИНФОРМАЦИЯ ПО СТРАХОВАНИЮ

Настоящий документ разработан для целей информирования страхователей, застрахованных лиц, выгодоприобретателей, лиц, имеющих намерение заключить договор страхования (далее – «Заинтересованные лица») в рамках программ страхования: Renault Страхование, Nissan Страхование, Datsun Страхование, Infiniti Страхование.

Информация о деятельности страховщика

1. Полное наименование, адрес (местонахождение), номера телефонов, режим работы страховщика, его филиалов и представительств

Информация по страховщику

Полное наименование	Общество с Ограниченной Ответственностью «Страховая компания КАРДИФ»
Адрес (место нахождения)	127015, Россия, г. Москва, ул. Новодмитровская, д. 2, корп. 1
Номера телефонов	8 (495) 287- 77- 85
Режим работы	с 9:00 до 18:00 по рабочим дням

2. Сведения о руководителях, об акционерах (участниках, членах) страховщика указаны на официальном [сайте](#) ООО «СК КАРДИФ».

3. Сведения о правоустанавливающих документах, включая сведения об основном государственном регистрационном номере, идентификационном номере налогоплательщика, о регистрационном номере в едином государственном реестре субъектов страхового дела, а также сведения о лицензии страховщика и сроке ее действия

Сведения о правоустанавливающих документах	<u>Устав</u> в редакции от 13.01.2016
ОГРН	1077757490920
ИНН	7714701780
Регистрационный номер в едином государственном реестре субъектов страхового дела	4104
Сведения о лицензии страховщика и сроке ее действия	Лицензия на осуществление страхования СИ №4104 от 18 июля 2018 г., добровольное имущественное страхование, без ограничения срока действия Добровольное личное страхование, за исключением добровольного страхования жизни СЛ №4104 от 18 июля 2018 г., без ограничения срока действия

4. Перечень осуществляемых видов страхования: Добровольное имущественное страхование, Добровольное личное страхование, за исключением добровольного страхования жизни.

5. Правила страхования указаны на официальном [сайте](#) ООО «СК КАРДИФ».

6. Страховые тарифы:

Размер конкретной страховой премии указывается в Договоре страхования и зависит от срока действия договора, страховой суммы, страхового тарифа, набора страховых событий, включенных в договор страхования, и иных условий.

Тарифы по Продленной гарантии на новые автомобили:

	Сертификат DATSUN 3+ (1 год)	Сертификат DATSUN 3+ (2 года)
Клиентский тариф, руб.	6 400	11 900

Тарифы по Продленной гарантии на подержанные автомобили по программе «Серебро» для **Renault Selection**:

Возраст автомобиля	Срок страхования по продленной гарантии	Клиентский тариф, % от стоимости автомобиля
4 мес. - 3 лет	1 год	2,5
	2 года	4,3
4 - 8 лет	1 год	3,0
	2 года	5,2

Тарифы по Продленной гарантии на подержанные автомобили для всех иных автомобилей:

Возраст автомобиля	Срок страхования по продленной гарантии	Клиентский тариф, % от стоимости автомобиля
4 мес. - 3 лет	1 год	2
4 - 8 лет	1 год	2,5

Тарифы по программе **добровольного страхования транспортных средств от полной гибели и хищения**:

	При условии приобретения программы добровольного страхования от несчастных случаев и болезней	Без программы добровольного страхования от несчастных случаев и болезней
Клиентский тариф, % от суммы кредита в год	2.34	2.40

Пример

Клиент приобретает подержанный автомобиль по программе Renault Selection. Возраст автомобиля 2 года, стоимость автомобиля 500 000 рублей. Дополнительно клиент приобретает 1 год продленной гарантии.

*Страховая премия составит: 500 000 * 2.5% = 12 500 рублей.*

Тарифы добровольного страхования от несчастных случаев и болезней:

Марки автомобилей	Renault/Nissan/DATSUN/Infiniti		
	Базовый Пакет	Минимальный пакет +СОЗ	Полный Пакет +СОЗ
Клиентский тариф, % в год	1,2	2,28	3,84

Пример

Мужчина приобретает автомобиль в кредит, с полным пакетом добровольного страхования от несчастных случаев и болезней. Сумма кредита составляет 500 000 рублей, на срок 36 месяцев кредитования.

Страховая премия составит: $500\ 000 \cdot 36 \cdot 0.384\% = 69\ 120$ рублей.

7. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность страховщика и подтверждающее ее достоверность аудиторское заключение за три предыдущих отчетных года раскрыта на официальном сайте ООО «СК КАРДИФ».

8. Годовая консолидированная финансовая отчетность и подтверждающее ее достоверность аудиторское заключение за три предыдущих отчетных года раскрыта на официальном сайте ООО «СК КАРДИФ».

9. Присвоенные страховщику рейтинговыми агентствами рейтинги (в случае присвоения)

10. Сведения о деятельности страховщика, об опыте его работы по видам страхования:

Общество с Ограниченной Ответственностью "Страховая компания КАРДИФ" (далее ООО «СК КАРДИФ» или КАРДИФ) — входит в состав французской страховой группы **BNP Paribas CARDIF**, одного из мировых лидеров в области банковского страхования.

BNP Paribas CARDIF является одним из мировых лидеров в кредитном страховании, личном страховании, страховании имущества страхователей от несчастных случаев. Деятельность **BNP Paribas CARDIF** распространяется на несколько континентов и занимает сильные позиции в Европе, Азии и Америке.

- В рисковом страховании **BNP Paribas CARDIF** предоставляет широкий спектр продуктов: страхование от несчастных случаев и болезней, страхование бюджета семьи, защита держателей банковских карт, продленная гарантия, страхование имущества;
- Во Франции **BNP Paribas CARDIF** также предлагает различные коллективные страховые продукты для крупных корпораций, среднего и малого бизнеса;
- В накопительном страховании **BNP Paribas CARDIF** предоставляет страхование от несчастных случаев для индивидуальных клиентов.
- Во Франции **BNP Paribas CARDIF** также предлагает коллективные пенсионные продукты.

В России ООО «СК КАРДИФ» предоставляет широкий спектр рискованных страховых продуктов, таких как:

- **страхование от несчастных случаев и болезней,**
- **страхование бюджета семьи,**
- **защита для держателей банковских карт,**
- **продленная гарантия (бытовая техника, электроника, транспортные средства),**

- **ГЭП страхование.**

Преимуществом **КАРДИФ** является готовность:

- предложить индивидуальные продукты для удовлетворения всех потребностей клиентов;
- соответствовать требованиям клиентов в отношении качества и прозрачности предоставляемых услуг;
- гарантировать оперативный сервис и высокий уровень качества урегулирования страховых событий.

Наш принцип:

Партнеры доверяют КАРДИФ, Клиенты доверяют нашим Партнерам =>

Клиенты доверяют КАРДИФ.

Основными Партнерами **КАРДИФ** являются:

- Розничные банки
- Автодилеры
- Финансовые подразделения автопроизводителей
- Розничные сети по продажам бытовой техники и электроники
- Сотовые операторы
- Компании, ориентированные на массового потребителя, в предложение услуг/товаров которых могут быть включены страховые продукты

11. Сведения об участии в профессиональных объединениях, союзах, ассоциациях страховщиков:

ООО «СК КАРДИФ» является Членом Ассоциации Европейского Бизнеса (АЕБ), Почетным членом Франко-Российской Торгово-Промышленной палаты (СЦИФР) и Всероссийского Союза Страховщиков.

12. Иная информация, необходимость опубликования которой предусмотрена законодательством Российской Федерации или вытекает из обычаев делового оборота

Сайт страховщика в сети Интернет	https://www.mycardif.ru/
Адрес электронной почты для	claims.auto@cardifrussia.ru

Сведения о наименовании, полномочиях и деятельности Агента, включая контактные телефоны, режим работы, место нахождения, перечень оказываемых услуг и их стоимость, в том числе размер вознаграждения Агента

Наименование и реквизиты Агента:

Полное наименование (сокращенное наименование)	Акционерное общество «РН Банк» (АО «РН Банк»)
Лицензия	Лицензии на осуществление банковских операций № 170 от 16.12.2014 г. выданы Банком России (бессрочно)
Адрес места нахождения	109028, город Москва, Серебряническая набережная, дом 29
Телефон	+7 (495) 775 40 68
Электронная почта	help@rn-bank.ru
Режим работы	Понедельник - Пятница, с 09.00 - 18.00 (кроме нерабочих праздничных дней)
Сайт в сети Интернет	www.rn-bank.ru

В рамках сотрудничества между АО «РН Банк» (далее – «Агент») и ООО «СК КАРДИФ» (далее – «Страховщик») Агент имеет полномочия представлять интересы Страховщика при заключении потенциальными клиентами со Страховщиком договоров страхования и осуществлять деятельность, направленную на оформление договоров страхования со Страховщиком, для чего Агент:

- предлагает потенциальным клиентам оформить договоры страхования по программам страхования, предлагаемым Страховщиком;
- информирует и консультирует потенциальных клиентов о порядке заключения со Страховщиком договоров страхования;
- предоставляет клиентам (в том числе, потенциальным) по их требованиям информацию о деятельности Страховщика в соответствии с действующим законодательством;
- получает от потенциальных клиентов документы, которые они обязаны предоставить Страховщику при заключении договоров страхования;
- предоставляет потенциальным клиентам, заинтересованным в приобретении услуг страхования, на подпись договоры страхования по выбранным ими программам страхования по форме Страховщика, содержащие факсимильную подпись уполномоченного лица Страховщика и печать Страховщика;
- совершает иные действия, направленные на распространение услуг по страхованию в соответствии с Программой страхования.

Комиссионное вознаграждение Агента определяется в процентах от суммы страховой премии, полученной Страховщиком по договорам страхования, заключенным при посредничестве Агента. Точный размер вознаграждения Агента за отчетный период (календарный месяц) зависит от количества клиентов, оформивших договоры страхования по каждой из предлагаемых программ страхования в течение отчетного периода, а также от общей суммы страховых премий, полученных Страховщиком в течение отчетного периода.

Размер агентского вознаграждения за выполнение условий в рамках агентского Договора.